

Programa de treinamento SYNERGY PRO

Conhecimentos aprofundados sobre o rolamento para se tornar um vendedor PRO na distribuição



Objetivos pedagógicos

Aperfeiçoar o desempenho técnico das equipes comerciais e técnicas na distribuição industrial

Diferenciais

- Metodologia eficaz e inovadora
- Oficinas práticas
- Avaliação das competências

Conteúdo do treinamento (16 horas)

Tecnologia do rolamento (4 horas)

Folgas e ajustes
Cálculos de velocidade máxima dos rolamentos esféricos de rolos
Causas de falha do rolamento e soluções

Aplicação prática (4 horas)

Técnicas de montagem e desmontagem dos rolamentos
Uso das ferramentas adequadas na oficina

Elementos teóricos sobre a lubrificação dos rolamentos (4 horas)

Princípios de tribologia
Aplicação aos rolamentos
Tipologia dos sistemas de lubrificação industrial
Tecnologia de lubrificação

Aplicação prática (4 horas)

Oficinas: Recomendações tecnológicas, cálculo da necessidade de lubrificação
Trabalho em bancos de ensaio: ajuste da lubrificação com monoponto e PoliPomp

Público-alvo: Vendedores externos ou internos ou chefe de produto em distribuição industrial

Requisitos:

Sólidos conhecimentos em mecânica
curso SYNERGY BASIC

