



Programa SYNERGY Básico

BASES do conhecimento sobre os rolamentos para uma venda eficaz nos pontos de distribuição

Objetivos pedagógicos: Melhorar o desempenho das equipes comerciais

Diferenciais

- Metodologia eficaz e inovadora
- Avaliação das competências
- Alunos constantemente envolvidos
- Visita à fábrica

Conteúdo do treinamento (3 dias)

Funcionamento do rolamento (2 horas)

O grupo NTN SNR EUROPA
As marcas e os *players* do mercado

Tecnologia do rolamento (6 horas)

Tipos de rolamento e simbologia
Noções de vida útil
Noção de velocidade, limite e precisão
Noção de lubrificação
Meio ambiente e impacto sobre o rolamento
Recomendações técnicas básicas
Utilizações catalogadas e ferramentas na Internet

Gamas NTN e SNR e argumentos de venda relacionados (2 dias)

Rolamentos de esferas
Rolamentos cilíndricos
Rolamentos cônicos
Rolamentos esféricos
Rolamentos de agulhas
Rolamentos para máquina-ferramenta
Batentes de esferas e de rolos
Mancais autoalinháveis
Mancais bipartidos
Ferramentas de manutenção (Experts & Tools)
Lubrificação industrial

Público-alvo: Vendedores externos ou internos em distribuição industrial

Requisitos: Conhecimentos práticos em distribuição industrial

