



Synergy basics

Programme de formation

Les connaissances essentielles dont vous avez besoin dans votre activité quotidienne de la distribution.



Objectifs pédagogiques

Augmenter les performances de l'équipe de vente.

Qu'est-ce qui est vraiment différent ?

- Méthodes de formation efficaces et innovantes
- Évaluation des connaissances et retour d'information
- Forte participation des stagiaires
- Visite d'usine

Niveau de participation requis

Connaissance pratique de la distribution industrielle.

Méthode d'apprentissage

- Projection des sujets
- Tapis de jeu éducatif
- Quiz de mesure de progression
- Vidéo / Animation
- Démonstration de montage/démontage des roulements

Public concerné

Ventes internes/externes dans la distribution industrielle.

Contenu (3 jours)

- ▶ **Le marché des roulements (0,25 jour)**
 - Les marques NTN et SNR et les acteurs du marché
- ▶ **Les bases de la technologie des roulements (0,75 jour)**
 - Type de roulements et nomenclature, y compris les paliers auto-aligneurs
 - Durée de vie des roulements
 - Vitesse limite et précision
 - Introduction à la lubrification
 - Environnement et impact sur le roulement
 - Préconisations techniques de base
 - Maîtrise des catalogues de roulements et des outils sur Internet

▶ Les gammes NTN et SNR et les arguments de vente associés (2 jours)

- Roulements à billes
- Roulements cylindriques
- Roulements coniques
- Roulements sphériques
- Roulements à aiguilles
- Butées à billes et à rouleaux
- Paliers auto-aligneurs
- Paliers en deux parties
- Outils de maintenance (Experts & Tools)



Tarif

550 € HT / personne
(conditions détaillées, à discuter avec votre contact commercial NTN Europe)

Conditions d'accueil

Pour les personnes en situation de handicap, merci de nous contacter.