

## KOMUNIKAT PRASOWY - 10/10/2024

### NTN Europe wita nowego menedżera ITG, Emile'a BOUCTONA

Po niedawnej nominacji Pascala LANGERA na szefa działu sprzedaży w regionie EMEA i Brazylii, NTN Europe ma przyjemność powitać Emile'a BOUCTONA jako jego następcę na stanowisku szefa ITG. Jego celem jest rozwój strategicznego partnerstwa z międzynarodowymi grupami, których rola na rynku części zamiennych jest coraz bardziej znacząca.

Targi Automechanika 2024 były dla NTN Europe okazją do zaprezentowania szeregu nowych produktów, a także tożsamości nowego menedżera ITG: Emile'a BOUCTONA.

Absolwent INBA ze specjalizacją w finansach i marketingu, Emile Boucton rozpoczął swoją międzynarodową karierę jako Business Development Manager w biurze rozwoju gospodarczego stanu Iowa z siedzibą w Niemczech. Następnie Emile BOUCTON postawił swoje pierwsze kroki na rynku wtórnym w GROUPAUTO International w 2014 roku, gdzie zajmował podobne stanowisko. To bardzo kształtujące doświadczenie, które koncentrowało się na negocjowaniu umów bezpośrednio z dostawcami, dało mu dobrą znajomość rynku, jego struktury i głównych graczy.



6 lat później Emile BOUCTON opuścił GROUPAUTO International, aby pomóc w uruchomieniu AMERIGO International jako dyrektor zarządzający. W obliczu wielu wyzwań związanych z pozycjonowaniem grupy na całym świecie poprzez rekrutację dostawców i dystrybutorów, polegał na swojej sieci kontaktów, którą nadal rozwijał. Poszerzył również swoją wiedzę na temat produktów, którą zdobył dzięki swojej pasji do renowacji zabytkowych motocykli.

Bazując na swoim wcześniejszym doświadczeniu, Emile BOUCTON dołączył do NTN Europe jako ITG Manager 26 sierpnia 2024 roku. W wieku 37 lat zastąpi Pascala LANGERA (awansowanego na dyrektora sprzedaży na region EMEA i Brazylii na początku lata) w zespole kierowanym przez Christophe'a IDELONA, wiceprezesa Automotive Aftermarket w NTN Europe. Do jego

głównych zadań będzie należało codzienne wspieranie zespołów sprzedaży i utrzymywanie relacji opartych na zaufaniu z międzynarodowymi grupami w celu rozszerzenia istniejących kontraktów i pozyskania nowych partnerów.

*"Cieszę się, że dołączam do NTN Europe, renomowanego dostawcy na rynku części zamiennych i konkurenta ITG dzięki jakości swoich produktów i niezawodności usług. Po 10 latach bliskiej współpracy z międzynarodowymi grupami, mam nadzieję wykorzystać moje doświadczenie dystrybutora jako atut w zrozumieniu kwestii związanych z dostawcami i odgrywaniu aktywnej roli w rozwoju Grupy, aby osiągnąć jej ambitne cele",* mówi Emile Boucton, ITG Manager w NTN Europe.  
*"Targi Automechanika były dla mnie doskonałą odskocznią do pracy w NTN Europe. Wspierany przez Pascala LANGERA w celu zapewnienia ciągłości z naszymi partnerami, mogłem poznać zespół sprzedaży NTN Europe, nasze kontakty w Stanach Zjednoczonych i naszych partnerów w Europie. Zespół sprzedaży NTN Europe, nasze kontakty w Stanach Zjednoczonych i nasi partnerzy w Europie oraz odnowić moją sieć znajomych*

#### Kontakty prasowe :

- [FIOLETOWY O PÓLNOCY](#)

Emilie DESLANDES  
[edeslandes@midnightpurple.fr](mailto:edeslandes@midnightpurple.fr)  
+33 (0) 6 71 24 17 01

Camille HUZE  
[chuze@midnightpurple.fr](mailto:chuze@midnightpurple.fr)  
+33 (0)1 53 20 49 03

- [NTN Europe](#)

Carol DONAT  
[carol.donat@ntn-snr.fr](mailto:carol.donat@ntn-snr.fr)  
+33 (0)6 77 02 87 04