

ПРЕСС-РЕЛИЗ - 10/10/2024

NTN Europe приветствует нового менеджера по работе с международными закупочными союзами (ITG), Эмиля Буктона

После недавнего назначения Паскаля Лангера на должность главы отдела продаж в регионе EMEA и Бразилии компания NTN Europe рада приветствовать Эмиля Буктона в качестве его преемника на посту менеджера по работе с ITG. Его задача - развивать стратегические партнерские отношения с международными группами, чья роль на рынке запчастей становится все более решающей.

Выставка Automechanika 2024 стала для NTN Europe возможностью представить ряд новых продуктов, а также нового менеджера по работе с ITG: Эмиля Буктона.

Выпускник INBA по специальности "Финансы и маркетинг", Эмиль Буктон начал свою **международную карьеру** в качестве менеджера по развитию бизнеса в офисе экономического развития штата Айова, расположенном в Германии. В 2014 году Эмиль Буктон сделал свои первые шаги на рынке запчастей в компании GROUPAUTO International, где он занимал аналогичную должность. Благодаря этому опыту, направленному на ведение прямых переговоров с поставщиками, он получил **хорошее представление о рынке**, его структуре и основных игроках.

Через 6 лет Эмиль Буктон покинул GROUPAUTO International, чтобы помочь запустить AMERIGO International в качестве управляющего директора. Столкнувшись с многочисленными проблемами, связанными с позиционированием группы по всему миру путем привлечения поставщиков и дистрибьюторов, он полагался на свою сеть, которую продолжал расширять. Он также расширяет свои **знания о продукции**, уже отточенные его страстью к ремонту старинных мотоциклов.

Опираясь на свой предыдущий опыт, Эмиль Буктон присоединяется к NTN Europe в качестве менеджера по работе с ITG с 26 августа 2024 года. В возрасте 37 лет он сменит Паскаля Лангера

(назначенного директором по продажам в регионе EMEA и Бразилии в начале лета) в команде, возглавляемой Кристофом ИДЕЛОНОМ, вице-президентом NTN Europe по вторичному рынку автомобилей. Его основными задачами будут ежедневная поддержка отделов продаж и поддержание доверительных отношений с международными группами с целью расширения существующих контрактов и привлечения новых партнеров.

"Я рад присоединиться к NTN Europe, известному поставщику на рынок запчастей и партнеру ITG благодаря качеству своей продукции и надежности услуг. После 10 лет тесного сотрудничества с международными группами я надеюсь использовать свой опыт дистрибьютора для понимания проблем поставщиков и активного участия в развитии группы для достижения ее амбициозных целей", - говорит Эмиль Буктон, менеджер по работе с ITG в NTN Europe. "Выставка Automechanika стала отличным трамплином для моего прихода в NTN Europe. При поддержке Паскаля Лангера, обеспечивающего преемственность с нашими партнерами, я смог познакомиться с командой отдела продаж NTN Europe, нашими контактами в США и нашими партнерами в Европе". Команда отдела продаж NTN Europe, наши контакты в США и наши партнеры в Европе. но и обновить сеть своих знакомств.

Пресс контакты :

- [ПОЛУНОЧНЫЙ ПУРПУР](mailto:edeslandes@midnightpurple.fr)

Эмили ДЕСЛАНДЕС
edeslandes@midnightpurple.fr
+33 (0) 6 71 24 17 01

Камилла ХЮЗЕ



Brand of NTN Group

chuze@midnightpurple.fr

+33 (0)1 53 20 49 03

- [NTN Европа](#)

Кэрол ДОНАТ

carol.donat@ntn-snr.fr

+33 (0)6 77 02 87 04