COMMUNIQUÉ DE PRESSE – 17/02/2022

NTN Europe étend ses ambitions au Moyen-Orient, en Afrique et en Asie

Pour 2022, NTN Europe souhaite concentrer ses efforts sur le secteur de l'Aftermarket en mettant en œuvre les moyens nécessaires à son rayonnement à l'international. Pour ce faire, l'équipementier leader mondial nomme Romain TESTARD Responsable des ventes pour les régions Moyen-Orient, Afrique, Chine et Inde. En poste depuis le début de l'année, son objectif premier est d'établir une stratégie forte pour pérenniser et développer l'activité dans ces régions.

À seulement 31 ans, Romain TESTARD a acquis de belles expériences professionnelles et personnelles faisant de lui le candidat idéal au poste nouvellement créé de Responsable des ventes pour les régions Moyen-Orient, Afrique, Chine et Inde chez NTN. Diplômé d'un Master en école de commerce et fort de 3 années en alternance chez l'allemand Mann-Filter, Romain intègre NTN Europe en 2016 avec une bonne connaissance du monde de la rechange automobile. D'abord Ingénieur des ventes pour le Sud-Ouest de la France, il saisit une opportunité de mobilité en 2018 et s'envole pour une mission de 3 ans chez NTN Corporation à Tokyo. Au sein du département Business Planning Automobile Première monte, Romain veille à la mise en œuvre de la stratégie de l'entreprise en lien avec la Direction commerciale.

« Au cours de ces 3 années, j'ai énormément appris, » explique Romain TESTARD. « *Arriver dans un pays dont la culture est aussi éloignée de la nôtre en Europe a été très stimulant. Il m'a fallu m'adapter et me remettre en question. J'ai rencontré énormément de personnes et créé des liens. Côté professionnel, j'ai été amené à travailler en transverse avec différents services de l'entreprise et différentes régions, ce qui m'a permis de comprendre parfaitement le fonctionnement interne du Groupe et d'évoluer dans un environnement multiculturel. Cela me sera très utile pour accomplir les missions inhérentes à mon nouveau poste.* »

Fin 2021, Romain rejoint le siège de NTN Europe à Annecy au sein de la Direction Automotive Aftermarket.

« Je suis très fier de réintégrer cette équipe qui a de grands et beaux challenges à relever dans les années à venir. La forte volonté du Groupe de développer cette Business Unit à l'international génère des défis passionnants et excitants, » s'enthousiasme Romain TESTARD. En poste depuis début janvier 2022 en tant que Responsable des ventes, Romain reporte à Leonardo ARAUJO, Directeur des ventes pour la région EMEA. Cette création de poste s'inscrit dans la stratégie du Groupe d'accélérer son rayonnement au Moyen-Orient et en Afrique et développer les marchés de la Chine et de l'Inde en y consacrant les ressources notamment humaines nécessaires. Pour les clients du Groupe, l'arrivée d'un interlocuteur unique dédié à l'Aftermarket avec qui ils pourront être en contact direct est un réel avantage.

Afin de pérenniser et faire croître l'activité dans ces zones, Romain s'appuie sur les partenaires existants et réalise une analyse complète du marché, des produits et gammes proposées, des besoins des clients finaux et des concurrents présents. Grâce à cette étude approfondie, l'équipementier fera émerger une stratégie forte qui guidera le déploiement de compétences et ressources locales supplémentaires nécessaires pour proposer une offre adaptée et s'affirmer sur ces marchés.

« C'est une véritable valeur ajoutée pour nous de compter dans notre équipe une personne aussi engagée et dynamique que Romain. Sapeur-pompier volontaire pendant 7 ans, il ne craint pas de relever les défis et est résolument humain. En entreprise et notamment à des postes comme celui de Responsable des ventes avec une portée internationale, c'est une qualité essentielle pour entretenir et développer un réseau sur lequel s'appuyer pour établir une stratégie cohérente, » affirme Leonardo ARAUJO.

Contacts presse :

- MIDNIGHT PURPLE

Emilie DESLANDES
edeslandes@midnightpurple.fr
+33 (0) 6 71 24 17 01

Camille HUZE
chuze@midnightpurple.fr
+33 (0)1 53 20 49 03

- NTN

Carol DONAT
carol.donat@ntn-snr.fr
+33 (0)6 77 02 87 04